

Vuoden 2023 haastekilpailu vetureille ja haastajayrityksille

Sisällysluettelo

1. Kilpailun tausta ja aikaisemmat haastekilpailut	2
2. Vuoden 2023 haastekilpailun periaatteet	2
3. Rahoitus	4
a. Business Finlandin rahoitus veturiyritykselle/haastajayritykselle	4
b. Business Finlandin rahoitus ekosysteemin muille jäsenille	4
c. EU- ja pohjoismainen rahoitus veturiyritykselle ja ekosysteemin osapuolille	5
4. Kaksivaiheinen kilpailu – osallistuminen ja voittajien valinta	5
a. Kilpailuehdotuksen jättö ensimmäisellä kilpailukierroksella	5
b. Suullinen esittely (pitchaus)	6
c. Valinta toiselle kilpailukierrokselle neuvotteluvaiheeseen	6
d. Lopullinen kilpailuehdotus/rahoitushakemus ja -päätös	6
e. Valintakriteerit	6
5. Kilpailun aikataulu	7

LIITE I: ENSIMMÄISEN KILPAILUVAIHEEN EHDOTUKSEN POHJA

LIITE II: PITCHAUSPOHJA/MALLI

1. Kilpailun tausta ja aikaisemmat haastekilpailut

Suomen tavoitteena on nostaa tutkimus- ja kehittämismenot neljään prosenttiin suhteessa bruttokansantuotteeseen vuoteen 2030 mennessä¹. Business Finland pyrkii omalta osaltaan vaikuttamaan tavoitteeseen pääsyyn, mm tämän kilpailun avulla. Suuryritysten rooli tavoitteen saavuttamisessa on keskeinen.

Business Finland käynnisti vuoden 2020 alussa ensimmäisen Veturien haastekilpailun. Voittajiksi valittiin seitsemän yrityksen kuusi hanketta, joita Business Finlandin rahoittaa yhteensä 120 miljoonalla eurolla. Veturiyritykset ovat ABB, Fortum ja Metsä Group, Kone, Neste, Nokia ja Sandvik. Rahoitetut Veturit ovat **sitoutuneet kasvattamaan TKI-panoksiaan (tutkimus, kehitys ja innovaatio) vuoteen 2025 mennessä yhteensä 525 M€**. Vetureiden tavoitteena on palkata yli 600 uutta TKI-työntekijää. Veturit ovat sitoutuneet rakentamaan verkostoja, joihin kuuluu vähintään yli 300 ekosysteemipartneria. Verkostot pyrkivät käynnistämään lähes 300 uutta projektia.

Vuoden 2021 kilpailussa rahoitettaviksi valikoituivat seuraavat veturit: Borealis Polymers, Meyer Turku, Nokia, TietoEvry, Valmet ja Wärtsilä. Näiden veturien **kumulatiiviset TKI-lisäyslupaukset ovat 568 M€**.

Vuoden 2022 kilpailussa oli mukana uusi kilpailuluokka ns. haastajaluokan vetureille. Rahoitettavaksi valikoituivat Konecranes, sekä haastajaluokassa Bittium, Danfoss, Mirka, Orion, Picosun, Ponsse+Epec. Näiden veturien ja haastajaveturien **kumulatiiviset TKI-lisäyslupaukset Suomessa on 375 M€**.

Lisätietoa ja uutisia aiemmin rahoitetuista vetureista:

www.businessfinland.fi/suomalaisille-asiakkaille/palvelut/rahoitus/veturiyritysten-ja-ekosysteemien-rahoitus

2. Vuoden 2023 haastekilpailun periaatteet

Business Finland käynnistää uuden veturiyritysten haastekilpailukierroksen 15.5.2023. Tavoitteena on saada veturiyritykset lisäämään huomattavasti tutkimus-, kehitys- ja innovaatiotoimintaansa Suomessa sekä luomaan uusia työpaikkoja ja uuteen liiketoimintaan tähtääviä miljardiluokan ekosysteemejä. Mukana on jälleen oma kilpailusarja pienemmille haastajaluokan kokonaisuuksille.

Kilpailuluokat:

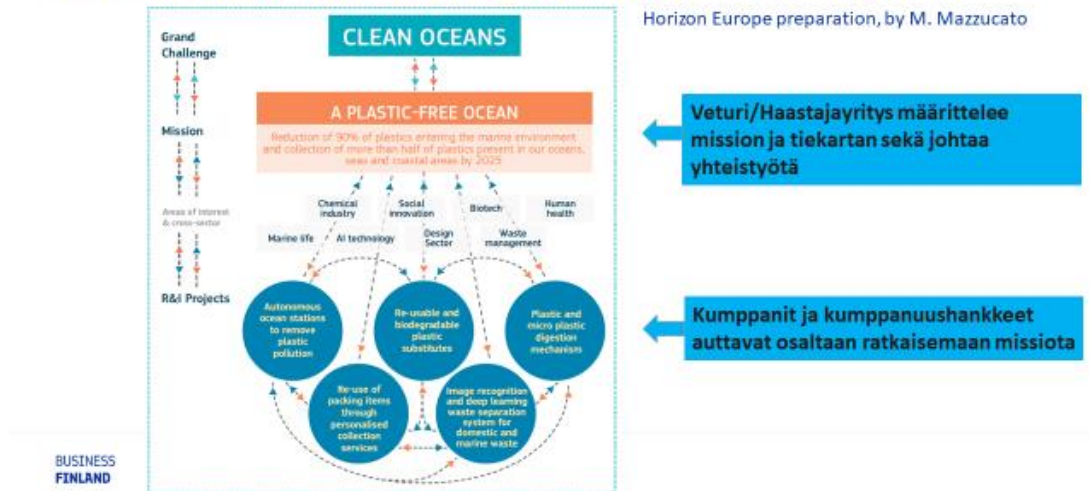
1. **Veturikilpailu:** globaalisti toimiville veturiyrityksille, jotka pystyvät tekemään erittäin merkittäviä TKI-lisäyksiä Suomessa. Rahoitus aiempien kilpailujen mukaisesti enintään 20 miljoonaa euroa veturille ja enintään 50 M€ ekosysteemille
2. **Haastajat:** yrityksille, jotka pyrkivät kasvamaan globaalisti peluriksi tai yrityksille jotka ratkaisevat pienempää tai fokusoidumpaa haastetta tai kehittävät aivan uusia liiketoiminta-avauksia tai vahvistavat kansainvälisen konsernin globaalia roolia Suomessa. TKI-lisäpanostuslupaukset eivät aivan yhtä suuret kuin vetureilla. Rahoitus haastajayritykselle enintään 10 M€ ja ekosysteemille 20 M€.

Kilpailuun osallistuvien yritysten kokoamien projektiehdotusten tulee tarjota ratkaisuja merkittäviin tulevaisuuden haasteisiin, joko **ns. missioihin tai merkittäviin teknologiahaasteisiin** ja vaikuttaa oleellisesti Suomen osaamiseen, kilpailukykyyn ja tki-panostuksiin. Esimerkkejä missiolähtöisestä TKI-toiminnasta komission raporteista: Mazzucato - A problem-solving approach to fuel innovation-led growth² ja Mission-Oriented Research and Innovation Policy³

¹ <https://vnk.fi/parlamentaarinen-tki-tyoryhman-tyoryhman-taustaa>

³ https://ec.europa.eu/info/sites/info/files/mission_oriented_r_and_i_policy-a_rise_perspective.pdf

EXAMPLE OF A MISSION: A PLASTIC-FREE OCEAN



Raportista "A problem-solving approach to fuel innovation-led growth"

Kilpailua ei ole rajattu tiettyyn teemaan tai teknologia-aiheeseen. Tähän haastekilpailuun on suunniteltu käytettävän yhteensä 60 miljoonaa euroa. Rahoitusta voidaan myöntää enintään 20 M€ per veturiyritys ja enintään 10 M€ haastajayrityksille. Projektien kesto on 3-5 vuotta. Kahden toimijan yhteiset hankkeet ovat mahdollisia kummassakin kilpailuluokassa.

Veturirahoituksessa ja seurannassa tarkastellaan rahoitettavan hankkeen suoria vaikutuksia **uusiin TKI-panostuksiin ja -työpaikkoihin Suomessa, sekä yhteistyön rakentumista muiden yritysten, erityisesti pk-yritysten ja tutkimusorganisaatioiden kanssa.** Voittavien projektien valinta on sidottu näihin lupauksiin ja maksatus lupauksen toteutumiseen ja syntyneisiin kustannuksiin. Kullekin veturille laaditut maksatusmittarit rakentuvat seuraavista osatekijöistä:

- Veturin/haastajan lupaamat TKI-lisäykset Suomessa (M€), 70 % painoarvo
- Veturin/haastajan rakentama ekosysteemi, 30 % painoarvo
 - o Co-Innovation-hankkeiden määrä
 - o EU-hakemusten määrä
 - o Kumppanien lukumäärä

Mitä suurempi absoluuttinen TKI-lisäyslupaus on, sitä kilpailukykyisempi kokonaisuus. Jos suunnitellut TKI-lisäpanostukset ja yhteistyö ei toteudu, voidaan yrityksen rahoitus keskeyttää tai maksatusta leikata.

Lisäksi valinnassa tarkastellaan vaikutuksia kansantalouteen, yhteiskuntaan, sekä uuden tiedon ja osaamisen luontiin. Business Finland seuraa viimeksi mainittujen tavoitteiden toteutumista mutta nämä eivät vaikuta maksatukseen tai projektin jatkuu.

Kilpailuun osallistuvien yritysten odotetaan arvioivan, paljonko julkista rahoitusta tarvitaan ekosysteemin muiden osapuolien rahoittamiseen. Business Finland varautuu rahoittamaan kunkin veturin ekosysteemin muita jäseniä (erillisten hakemusten perusteella) enintään 50 miljoonalla eurolla viiden vuoden aikana, yhteisen tiekartan pohjalta. Haastajayritysten ekosysteemeille varataan enintään 20 miljoonaa euroa viiden vuoden aikana. Veturiyritysten edellytetään lisäksi arvioivan muun ekosysteimirahoituksen (mm EU, Suomen Akatemia) hyödyntämistä.

Rahoitettu veturiyritys sitoutuu tuottamaan viestintämateriaalia, jota esimerkiksi Business Finland voi hyödyntää omassa viestinnässään. Veturiyritys sitoutuu myös luomaan rahoitetulle hankekokonaisuudelle omat kotisivut, jossa hankkeen edistymistä ja kumppaniverkoston rakentumista voi seurata.

3. Rahoitus

a. Business Finlandin rahoitus veturiyritykselle/haastajayritykselle

Rahoitusta myönnetään enintään 20 M€ per veturiyritys ja projekti ja enintään 10 M€ per haastajayritys ja projekti. Kokonaan teollista tutkimusta sisältäviin tutkimuksellisiin projektikokonaisuuksiin myönnetään enintään 50% avustusta kustannuksista, pääosin teollista tutkimusta sisältäville hankkeille maksimi-avustus on 40%. Business Finlandin normaalit rahoituskriteerit ovat käytössä, mutta suuryrityksiltä ei edellytetä ostopalveluita tutkimusorganisaatioilta tai pk-yrityksiltä. Veturiyritys voi käyttää rahoitusta omiin TKI-kustannuksiin.

Veturikilpailuun osallistuvien hakijoiden on syytä ottaa huomioon, että yritys voi saada eri veturiprojekteihinsa BF:n rahoituspäätöksen enintään kahdessa peräkkäisessä kilpailussa. Perusteena tälle on julkisen innovaatorahoituksen keskittymisen aiheuttaman riskin rajoittaminen.

Hakijoilta edellytetään mitattavaa ja merkittävää yhteistyötä tutkimusorganisaatioiden ja/tai pk-yritysten kanssa. Veturiyritykselle myönnettyä rahoitusta ei ole pakko käyttää tutkimus/pk-ostopalveluihin, mutta veturiyrityksen tulee tukea ja kannustaa tutkimustahoja ja/tai pk-yrityksiä omalta osalta osallistumaan mission ratkaisemiseen omilla rinnakkaisilla projekteillaan **Veturin/haastajayrityksen tulee laatia tiekartta yhteistyölle** ja aktiivisesti tuoda verkostoja näkyväksi jo hakuvaiheessa. Veturin tulee jo hakemusvaiheessa hahmotella missiotaan edistäviä mahdollisia kumppanuushankkeita ja -verkostoja. Veturin tulisi myös luoda konkreettiset suunnitelmat ja rahoituspolut EU-yhteistyölle, sekä luoda linkit Suomen Akatemian lippulaivoihin ja muuhun vastaavaan kansalliseen ja kansainväliseen korkeakoulu- tai tutkimuslaitosyhteistyöhön.

Veturirahoitusta voi hakea myös 2 yritystä, jotka kummatkin pyrkivät ratkaisemaan yhteistä isoa haastetta omasta näkökulmastaan. Rahoitus per veturiyritys on enintään 20 miljoonaa euroa, haastajille enintään 10 M€.

Business Finlandin rahoitus suuryrityksille: <https://www.businessfinland.fi/suomalaisille-asiakkaille/palvelut/rahoitus/tutkimus-ja-kehitysrahoitus/tutkimus--ja-kehitysrahoitus-suuryritys/>

b. Business Finlandin rahoitus ekosysteemin muille jäsenille

Business Finland on varautunut rahoittamaan veturi- ja haastajayrityksen ympärille syntyvää ekosysteemiä yhteisen tiekartan pohjalta. Globaalille veturille rahoitusta varataan ekosysteemin muille jäsenille yhteensä enintään 50 M€ 5 vuoden aikana, haastajille vastaavasti enintään 20 M€. Veturiyrityksen tehtävänä on aktivoida hankkeita ja osapuolia yhteisen haasteen ratkaisemiseksi. Ekosysteemi rakentuu ja vahvistuu veturin oman projektin aikana.

Kumppanuushankkeiden tulee olla veturin/haastajan laatiman tiekartan mukaisia ja tukea mission toteuttamista. Veturi/haastajayrityksen tulee tukea ja kannustaa tutkimustahoja ja muita yrityksiä omalta osalta osallistumaan mission ratkaisemiseen omilla projekteillaan. Yritykset voivat hakea rahoitusta omalle TKI-hankkeelleen tai useamman yrityksen tai yritysten ja tutkimusorganisaatioiden välisille ns Co-Innovation-yhteishankkeille. Tutkimusorganisaatiot voivat hakea Co-Innovation yhteishankkeiden lisäksi rahoitusta myös yksittäisen tutkimustahon tai useamman tutkimustahon yhteiselle Co-Research tutkimushankkeelle.

Lisätietoa kumppanuushankkeiden rahoituksesta:

<https://www.businessfinland.fi/ajankohtaista/haut/2021/kumppanuusrahoitushaku-yrityksille-ja-tutkimusorganisaatioille> Kansainvälinen pilotointi on osoitus onnistuneesta ekosysteemin kasvattamisesta ja rakentamisesta. Lisätietoa pilotoinnista: www.businessfinland.fi/pilotointilaina

c. EU- ja pohjoismainen rahoitus veturiyrittäjille ja ekosysteemin osapuolille

Business Finland edellyttää, että kokonaisuuden rahoittamisessa hyödynnetään mahdollisimman tehokkaasti eurooppalaisia ja muita kansainvälisiä rahoituslähteitä ja yhteistyöverkostoja. Esimerkkejä rahoituslähteistä ja verkostoista:

Eurooppalaiset rahoitusohjelmat ja verkostot (mm Horizon Europe, Eureka, ESA, CEF, InvestEU):
<https://www.eurahoitusneuvonta.fi/etusivu>

EU:n Innovation Fund vähähiilisten teknologioiden demonstrointiin:
https://ec.europa.eu/clima/policies/innovation-fund_en

Euroopan Investointipankki (EIB, EIF): <https://www.eib.org/en>

Pohjoismainen yhteistyö (Nordic Innovation, Nordforsk, Nordisk energiforskning, Ministerineuvosto):
<https://www.nordicinnovation.org/programs>, <https://www.nordforsk.org/en>,
<https://www.nordicenergy.org/>

4. Kaksivaiheinen kilpailu – osallistuminen ja voittajien valinta

Käytössä on kaksivaiheinen kilpailu. Ensimmäisessä kilpailuvaiheessa esitellään itse idea/ missio ja ratkaisun vaikutukset Suomeen, sekä ratkaisuehdotuksen pääpiirteet ja potentiaalisen ekosysteemin ydinjoukko.

Hakijat kutsutaan esittelemään suullisesti ideaansa Business Finlandin kokoamalle raadille, joka valitsee jatkoneuvotteluihin kutsuttavat ehdotukset kirjallisen hakemuksen ja suullisen esityksen (pitchauksen) perusteella. Jatkoneuvotteluissa käydään ideaa ja varsinkin toteutussuunnitelmaa tarkemmin läpi. Parhailta kokonaisuuksilta pyydetään lopullinen rahoitushakemus.

a. Kilpailuehdotuksen jättö ensimmäisellä kilpailukierroksella

Kaikkien kilpailuun osallistuvien tulee käyttää liitteessä I löytyvää hakemus pohjaa. Kilpailuehdotuksen voi tehdä suomeksi, ruotsiksi tai englanniksi. Ensimmäisen vaiheen ehdotus ei ole rahoitushakemus, vaan osallistuminen haaste/ideakilpailuun.

Ensimmäisen vaiheen **kilpailuehdotuksen (kirjallinen hankekuvaus liitteen I hakemus pohjan mukaisesti + liitteen II mukainen alustava pitchdeck)** tulee olla perillä Business Finlandissa viimeistään tiistaina 5.9.2023 klo 23:59. Pitchdeckiä voi täydentää vielä ennen varsinaista pitchausesitystä.

Kilpailuehdotus pyydetään toimittamaan ensisijaisesti sähköpostitse, osoitteeseen kirjaamo@businessfinland.fi tai suojattua yhteyttä käyttäen <https://asiointi.businessfinland.fi/suojaposti> Lähetyksessä tulee huomioida seuraavat asiat:

- Sähköpostin osoitekenttään tulee selkeästi merkitä hakijan nimi ja asian tunnus BFRK/5/35/2022: **”HAKIJAORGANISAATION NIMI: Veturien ja haastajien kilpailu 2023 – 1. kilpailukierros BFRK/5/35/2023”**
- Sähköpostin maksimikoko liitteineen on 9 Mt. Tiedostot voivat olla pakattuja (Winzip). Tiedostot tulee toimittaa ensisijaisesti .pdf- ja .tif-dokumentteina. Tiedostot on mahdollista toimittaa myös .rtf – tiedostoina sekä Wordin .doc ja .docx -tiedostoina, Excelin .xls- ja .xlsx –tiedostoina sekä Powerpointin .ppt- ja .pptx -tiedostoina. Sähköpostitse lähetettäessä kilpailuehdotuksen katsotaan olevan perillä Business Finlandissa silloin, kun viesti/viestit ja niiden liitteet ovat käytettävissä ja luettavassa muodossa Business Finlandin kirjaamon sähköpostissa.

Kilpailuehdotukset voidaan jättää myös postitse tai Business Finlandin vastaanottoon tuomalla suljetussa kirjekuoressa osoitteeseen:
Business Finland/Kirjaamo
PL 69 (Porkkalankatu 1)
00101 Helsinki

b. Suullinen esittely (pitchaus)

Lähtökohtaisesti kaikki kilpailun ensimmäiseen vaiheeseen osallistuneet kutsutaan esittelemään hakemuksen ydinkohtia suullisesti. Business Finland voi kuitenkin karsia pitchaukseen kutsuttavia, mikäli nämä selvästi eivät täytä kilpailun tavoitteita. Esityksessä käytetään liitteen II ppt-pohjaa.

Pitchaustiimissä olisi hyvä olla mukana yrityksen ylimmän johdon edustaja.

Esitykseen on varattu 20 minuuttia + vähintään 20 min haastatteluita varten. Hakijoita pyydetään tarjouksessa indikoimaan kolme sopivinta pitchausaikaa. Tarjolla olevat ajat:

	ti 12.9	ke 13.9	to 14.9	pe 15.9	ma 18.9	ti 19.9
Aamupäivä						
Iltapäivä						

c. Valinta toiselle kilpailukierrokselle neuvotteluvaiheeseen

Business Finlandin kokoama valintaraati pisteyttää kaikki kirjalliset ja suulliset esitykset kohdassa e esitettyjen valintakriteerien perusteella. Parhaat pisteet saaneet ehdotukset kutsutaan jatkoneuvotteluihin. Kaikille kilpailuun osallistuneille toimitetaan arviointipalautte. Kilpailuun lähetetyt ehdotukset ja arvioinnit ovat luottamuksellisia. Osallistujien nimiä tai jatkoon valittavia ei julkisteta.

Business Finland arvioi hakijan ilmoittamien tietojen uskottavuutta ja realistisuutta. Ehdotusten arvioinnissa voidaan käyttää kilpailuun osallistujan ilmoittamien tietojen lisäksi muita tietoja, sekä Business Finlandin näkemystä esitettyjen tietojen realistisuudesta, aikajänteestä, riskeistä ja muihin tavoiteltuihin vaikutuksiin liittyväistä seikoista.

d. Lopullinen kilpailuehdotus/rahoitushakemus ja -päätös

Sparrauskeskusteluja/ neuvotteluita jatkoon valittujen kanssa käydään arviolta 2 kierrosta.

Valikoiduilta, neuvotteluissa vielä mukana olevilta yrityksiltä pyydetään lopullinen rahoitushakemus (projektisuunnitelma ja kustannusarvio Business Finlandin kanssa yhteisesti neuvotteluissa sovittuine väli-tavoitteineen ja maksuskriteereineen)⁴, joka jätetään Business Finlandin sähköisen järjestelmän kautta. Rahoitushakemukseen liitettävän projektisuunnitelman mallipohja toimitetaan kilpailussa vielä mukana oleville ja tallennetaan täytettynä Business Finlandin sähköisen järjestelmän liitteeksi.

Business Finlandin rahoitus on aina harkinnanvaraista. Rahoituspäätös tehdään kohdassa e määriteltyjen valintakriteerien ja normaalien Business Finlandin TKI-rahoituskriteerien perusteella.

Tavoitteena on, että rahoituspäätökset voitaisiin tehdä vuoden 2024 alussa.

Rahoituspäätöksen jälkeen julkistetaan rahoituksen saajan nimi, rahoituksen määrä sekä yhteenveto ratkaistavasta missiosta ja vaikutuksista.

Veturiyrityksen odotetaan myös viestivän aktiivisesti asiasta ja laativan viestintäsuunnitelman. Veturiyrityksen tulee mm. luoda hankkeelle omat kotisivut.

e. Valintakriteerit

Valintakriteerit eri vaiheissa:

1. kilpailuvaihe (kilpailijoiden karsinta) – vaikuttavuus keskiössä

- TKI-panostusten lisäykset Suomessa*, lisäyksen uskottavuus, muut myönteiset yhteiskunnalliset vaikutukset

⁴ Yrityksillä on kuitenkin aina oikeus hakea Business Finlandilta rahoitusta

- Mission ja tavoitteiden selkeys
- Ekosysteemin tarve mission ratkaisemiseksi ja vientiliiketoiminnan potentiaali Suomelle (veturi + ekosysteemi)
- Osoitettava, että hanke on yrityksen strategian ytimessä ja että yrityksen ylin johto on sitoutunut hankkeeseen (pitchaustimissä mielellään mukana yrityksen ylimmän johdon edustaja)
- Business Finlandin-rahoituksen lisäarvo

* TKI-menojen laskennassa ja seurannassa käytetään samaa lukua, mikä ilmoitetaan vuosittain Tilastokeskukselle.

Kilpailuehdotuksen osioita arvioidaan pistein 1 (täysin puutteellinen vastaus), 2 (heikko), 3 (melko hyvä), 4 (hyvä) ja 5 (erinomainen), puolen pisteen tarkkuudella. Lopullinen pistemäärä määräytyy konsensuskokouksen perusteella, johon ehdotusten arvioitsijat osallistuvat. Business Finland laatii rankinglistan ja kutsuu jatkoon valittavat ja rahoitettavat arvioitsijoiden pisteytyksen perusteella.

2. vaihe, rahoitushakemuksen arviointi – vaikuttavuuden lisäksi toimenpidesuunnitelman laatu

1. vaiheessa käytetyt kriteerit sekä lisäksi:

- Yrityksen oman projektisuunnitelman laatu ja konkreettisuus. Yrityksen on osoitettava, että sillä on riittävät resurssit ja sitoutunut tiimi projektin johtamiseen.
- Suunnitellut toimenpiteet ja sitoutuminen ekosysteemin kehittämiseen (ns. tiekartta). Kuvattava, miten yritys johtaa ekosysteemiä ja miljoonien kumppanuuspottia Osaajien saatavuus ja kumppanuusyriyten tunnistaminen
- Muun rahoituksen (EU, Suomen Akatemia ...) hyödyntämissuunnitelma

5. Kilpailun aikataulu 2023

1. Haastekilpailu avataan 15.5.2023, infotilaisuus (Teams) järjestetään maanantaina 29.5 klo 10:30. Ilmoittautuminen infotilaisuuteen: [Veturiyritysten haastekilpailun infotilaisuus - Business Finland](#)
2. Ensimmäisen kilpailukierroksen ehdotusten dead line tiistai 5.9.2023 klo 23:59, pitchaukset 12.9 - 19.9
3. Yritysten valinnat jatkoneuvotteluihin viimeistään 4.10
4. Neuvottelut valikoitujen yritysten kanssa: loka- joulukuu 2023.
5. Lopulliset rahoitushakemukset loppuvuodesta 2023/alkuvuodesta 2024. Rahoituspäätökset veturiyrityksille alkuvuodesta 2024
6. Ekosysteemien muille toimijoille rahoitushakuja 3 kertaa vuodessa (tammi-, huhti-, syyskuu)

LIITE I: ENSIMMÄISEN KILPAILUVAIHEEN EHDOTUKSEN POHJA

Ensimmäisen vaiheen ehdotus: kansilehti + **max 10 sivua** sekä ns. **pitch deck**

Liite- ja lisätiedot ovat sallittuja, mutta arvioitsijat sitoutuvat perehtymään vain varsinaiseen 12 sivun ehdotukseen. Ensimmäisen vaiheen ehdotusten arvioinnissa tarkastellaan etenkin ehdotuksen kappaleita 1 ja 2.

KANSILEHTI**YLEISTIEDOT**

Projektin nimi:

Kilpailuun osallistuvan organisaation nimi ja Y-tunnus:

Vastuullisen johtajan ja yhteyshenkilön nimet ja yhteystiedot (sähköpostiosoite ja puhelinnumero):

Kolme sopivinta pitchausaikaa:

1:

2:

3:

TIIVISTELMÄ (tämä ei ole julkinen tiivistelmä, vaan yhteenveto arvioitsijoille)

Max 2000 merkin yhteenveto.

HAETTAVA RAHOITUS (suuruusluokka)

Alustava kustannusarvio ja yrityksen Business Finlandilta hakema rahoitus:

Suuruusluokka-arvio ekosysteemin tarvitsemasta yhteenlasketusta rahoituksesta (Business Finlandin osuus)

VAIKUTTAVUUS (TKI-toiminnan suunniteltu lisäys Suomessa koko konsernin osalta)

	Referenssivuosi 2022	2024	2025*
Konsernin TKI-henkilöstön määrä Suomessa (kpl)						
Konsernin TKI-menot Suomessa (milj €)						

Muut vaikutukset ja vaikuttavuuspolut kuvataan sanallisesti tekstiosion kappaleessa 2.
Etenkin mahdolliset vaikutukset vihreään siirtymään tulee kuvata tarkasti

* projektin loppuvuosi

Kilpailuehdotuksen otsikot/osiot (yhteensä max 10 sivua)**1. Missio ja tilannekuva**

- Mihin haasteeseen/tulevaisuuden tarpeeseen vastataan, idean ainutlaatuisuus, markkinapotentiaali
- Missä mennään maailmalla ja Suomessa, Suomen kilpailukyky/-etu?
- Mission merkittävyys yrityksen strategiassa

2. Vaikuttavuus ja mittarit

- Vaikutus tavoitteeseen nostaa Suomen t&k-menot 4% BKT:sta (Yrityksen tilastokeskukselle ilmoittamien TKI-investointien kehittyminen (TKI-toimintaan Suomessa kohdistuneet uudet palkkausmenot, ostetut palvelut, muut käyttömenot sekä investointi- ja hankintamenot https://www.stat.fi/til/tkke/2018/tkke_2018_2019-10-24_laa_001_fi.html).
- Mahdolliset vaikutukset vihreään/digisiirtymään, muut positiiviset vaikutukset Suomeen (esimerkiksi uusien osaamiskeskittymien ja osaamisen syntyminen, uudet professuurit, patentit, opinnäytetyöt, verkoston laajuus, uudet yritykset, liiketoiminnan ja kilpailukyvyyn kasvu, verotulot, vaikutukset ympäristöön, terveyteen)
- Yrityksen johdon sitoutuminen missioon ja TKI-lisäyksiin

3. Tarvittava rahoitus

- Arvio tarvittavasta BF-rahoituksesta ja muusta rahoituksesta veturiyritykselle
- Arvio tarvittavasta BF-rahoituksesta ja muusta rahoituksesta ekosysteemille
- Business Finlandin rahoituksen lisäarvo **

4. Mitä pitää tehdä – alustava tiekartta asian ratkaisemiseksi

- Mitä pitää tehdä, ketä tarvitaan mukaan, veturiyrityksen ja ekosysteemin roolit
- Mihin jo olemassa olevaan voidaan tukeutua tai liittyä? Hanketta tukevat toimet ja aloitteet Suomessa ja maailmalla, etenkin EU:ssa, EU-rahoituksen hyödyntäminen
- Mitä kansallisia panostuksia asian edistämiseksi tulisi tehdä ja mitä tulisi tehdä kansainvälisellä rintamalla (TKI-toimet, lainsäädäntö, standardointi, etc).
- Alustava aikataulu, ml välitavoitteet

5. Veturiyrityksen projektisuunnitelma (1. kilpailuvaiheessa hyvin tiivis ja selkeä alustava kuvaus)

- Toteutus-/projektisuunnitelma veturiyrityksen osalta, joka sisältää veturiyrityksen oman tekemisen, tiimin ja resurssien kuvauksen lisäksi ekosysteemin vahvistamiseen ja osaamisen kasvattamiseen liittyvät toimet
- Viestintäsuunnitelma

** Minkä muutoksen kannusteena Business Finlandin veturirahoitus toimii (muutoksen määrä, nopeus, laajuus suhteessa tarvittavaan julkisen rahoitukseen ja markkinamahdollisuuden mittakaavaan).

LIITE II: Pitchauspohja/malli**Missio ja tilannekuva**

- Mihin haasteeseen/tulevaisuuden tarpeeseen vastataan, idean ainutlaatuisuus ja markkinapotentiaali
- Missä mennään maailmalla ja Suomessa, Suomen kilpailukyky/-etu
- Missio merkittävyys yrityksen strategiassa

Vaikuttavuus

- Vaikutus hallitusohjelman tavoitteeseen nostaa t&k-menot 4% BKT:sta

	Referenssi-vuosi	2021	2023	2024	--	--	--*
Konsernin TKI-henkilöstön määrä Suomessa [kpl]							
Konsernin TKI-menot Suomessa (milj €)							

- Muut positiiviset vaikutukset
- Johdon sitoutuminen missioon ja vaikuttavuustavoitteisiin

Tarvittava rahoitus

- Veturiyritys (Business Finland + muu)
- Ekosysteemi (Business Finland + muu)
- Business Finlandin rahoituksen lisäarvo

Alustava tiekartta

- Mitä pitää tehdä, ketä tarvitaan mukaan, veturiyrityksen ja ekosysteemin roolit
- Mihin olemassa olevaan voidaan tukeutua
- Mitä pitää tehdä Suomessa/kansainvälisellä rintamalla
- Aikataulut, tavoitteet

Veturiyrityksen projektisuunnitelman runko

- Projektisuunnitelman keskeinen sisältö (oma tekeminen, osaamisen ja ekosysteemin vahvistaminen, viestintä)
- Tiimi ja resurssit
- Muut hanketta tukevat aloitteet ja projektit (mm EU-tasolla)

Muu mahdollinen hyödyllinen taustatieto

- Yrityksen/konsernin kuvaus